

WBTC GROUP

La puerta a Irán y Ucrania

La empresa catalana facilita a las industrias españolas la introducción en los mercados de los dos países. Ofrece servicios de planificación, asesoramiento y gestión a firmas de los sectores energéticos, construcción, automoción y farmacéutico. En alianza con una sociedad local ha abierto ahora oficinas en Kiev.

J. G. ALBALAT
BARCELONA

Países difíciles, pero no imposibles. Crecimiento económico importante y mercados en alza. Ávidos de inversión exterior, pero, a su vez, cerrados y complicados a la hora de hacer negocio. Son Irán y Ucrania. Diferentes y distantes. Una empresa catalana, WBTC Group, con sede en Barcelona, está abriendo camino para que compañías de los sectores de la energía, construcción, automoción y farmacéutico se introduzcan en esos países, tanto a nivel de distribución comercial como de implantación.

WBTC Group empezó a funcionar hace seis años como una empresa especializada en la promoción de negocios en Irán. Ahora, ha ampliado su actividad a Ucrania, mediante la creación en Kiev de una compañía mixta, WBTC Ukraine, con el grupo local International Institute for Energy Security (IIESS), líder del sector de la consultoría energética en ese país. El objetivo es proyectar y fortalecer en Ucrania y las exrepúblicas soviéticas la presencia de empresas españolas vinculadas a la electricidad y el gas, al sector de la construcción, al farmacéutico, a la automoción y al comercio al menor.

Entre los proyectos realizados por IIESS, el socio local de WBTC, destacan los de generación y transmisión eléctrica, extracción, conducción y procesamiento de gas y petróleo en Ucrania, Alemania, Austria, Polonia, Turkmenistán y otros. En la actualidad está desarrollando un estudio para la ramificación del oleoducto entre Odessa y Brody, y el proyecto de extracción de gas metano de las minas, en colaboración con el Ministerio de Industria ucraniano.

«La presencia en Ucrania se produce después de varios años de experiencia en la gestión integral de intereses españoles en el exterior, aprovechando las sinergias entre ambos países», explica Julio Rico Badosa, consejero delegado de la catalana WBTC Group, que cuenta con una oficina en Kiev y otra en Teherán (Irán), donde empezó su labor.

La actividad de la compañía catalana abarca, por una parte, el análisis, planificación y gestión de proyectos orientados a la implantación bien comercial o productiva de compañías españolas en Ucrania e Irán.



► El consejero delegado de la empresa, Julio Rico, el pasado jueves en Barcelona.



► La recién inaugurada sede de la compañía WBTC Group en Kiev.

Y por otra, la promoción, ejecución y búsqueda de financiación de proyectos energéticos y de construcción (obra civil, edificación e instalaciones industriales) a gran escala.

«WBTC nació hace seis años con la intención de operar en Irán y, ahora, vamos extendiendo nuestro

negocio», asegura Julio Rico. Entre sus clientes se encuentran empresas como Sidasa (química), Serra Soldadura (automoción), Imem (ascensores), Gelpha (refrigeración) y Bergé Grup (energía). «Hay otras importantes y de reconocido prestigio pero por confidencialidad no podemos

decir su nombre. Sería perjudicial para ellos». Algunas de ellas son del sector de la energía y de servicios.

Para entrar en Irán, en el 2000, Julio Rico vivió dos meses en Teherán. «Tenía la intención de hacer proyectos con países en expansión, en proceso de apertura y en los que fuera difícil penetrar», explica. Y, por eso, eligió el país árabe. «El primer paso fue contactar con las autoridades iraníes y luego con las españolas. La acogida fue muy buena, aunque ya me dijeron que era complicado», insiste. Tras los primeros contactos, WBTC buscó socios locales privados -accionistas particulares- y montó una filial del grupo. «Es un mercado en el que la empresa que quiere acceder a él necesita asesoramiento», afirma el directivo catalán.

El primero proyecto en Irán en el que participó la empresa catalana fue la introducción de compañías españolas en el suministro de equipamiento para el preparado de agua industrial en una planta de ósmosis.

De los atentados a la crisis sobre el programa nuclear

«Durante los seis años de relación con Irán nos hemos encontrado de todo, desde los atentados del terrorismo islámico, hasta el conflicto de Irak y el de Afganistán. Pero una cosa es el Irán que se ve desde fuera y otro desde dentro. Mucho ruido y pocas nueces. Su crecimiento económico es del 10%. Eso sí, la forma de gobierno es muy especial por el aspecto tecnocrático y religioso», reconoce Julio Rico.

«Hace unos meses sí que había seguridad en la inversión (antes de la elección del presidente Mahmud Ahmadineyad), ahora ya veremos como se desarrollan los acontecimientos políticos, aunque el poder económico sigue estando en poder de la fracción conservadora», repite. El directivo se refiere a las acusaciones de EEUU y la Unión Europea contra el Gobierno de Teherán sobre el programa nuclear de este país.

En marcha, tienen una iniciativa en el sector siderúrgico y, en concreto, el montaje de una planta de rectificado de acero. «Nos hemos especializado en buscar socios comerciales locales. Además, los trámites burocráticos en estos países son bastante farragosos», afirma Rico.

Ucrania es desde mayo la otra área de operaciones de WBTC Group. «El país está inmerso en un proceso de apertura y, sobre todo, después de la revolución naranja. El crecimiento económico es importante y en los sectores donde tenemos experiencia, como el de la construcción y el energético, están en alza. Ucrania tiene que hacer en los próximos años una inversión importante en energía para reducir la dependencia de Rusia. Y en la construcción, el boom inmobiliario en Kiev es impresionante. Y las empresas españolas pueden participar en estos procesos», asegura Rico. WBTC estudia la apertura de sedes y filiales en Polonia y la India en dos años. ■



Dale vida a tus sueños.
Aviva tu futuro.

Cuenta con Aviva.
Una Compañía aseguradora líder
con 300 años de experiencia.
Hoy más de 30 millones
de clientes, en todo el mundo,
ya hacen realidad sus sueños
de futuro con nosotros.

Infórmate en el 901 100 057
o en www.aviva.es

Líder en Seguros de Vida
y Pensiones en Europa

AVIVA
Aviva tu futuro

SEGUROS DE VIDA • AHORRO • SALUD • PLANES DE PENSIONES • UNIT LINKED • FONDOS DE INVERSIÓN